

Selbstcheck: Wie profitabel ist Ihr Geschäftsmodell?

Wenn Sie Ihr Business neu starten bzw. sich neu ausrichten oder nachjustieren, entscheidet sich schon zu Beginn, bei der Wahl Ihres Geschäftsmodells bzw. der Branche, wie groß Ihre Chancen sind, ein wirklich profitables Geschäft zu betreiben. Den Beitrag zu diesem Selbstcheck lesen Sie (unbedingt vorher) unter <http://www.romankmenta.com/unternehmer-werden-ist-ihr-geschaeft-zum-scheitern-verurteilt/>

Nr.	Wie sehr treffen folgende Aussagen auf mich zu? (zutreffende Zahl ankreuzen)	trifft nicht zu	trifft stark zu
1	In meinem Geschäftsmodell gibt es hohe Zugangsbarrieren	① ② ③ ④ ⑤	
2	Mein Geschäftsmodell ist gut und einfach skalierbar	① ② ③ ④ ⑤	
3	Mein Geschäfts ist von meiner persönlichen Zeit in der operativen Umsetzung weitgehend unabhängig.	① ② ③ ④ ⑤	
4	Für das, was ich anbiete besteht eine hohe Nachfrage am Markt.	① ② ③ ④ ⑤	
5	Meine potenziellen Kunden haben oft einen hohen Leidensdruck, wenn sie zu mir kommen.	① ② ③ ④ ⑤	
6	Mein Geschäft ist relativ einfach grenzüberschreitend / international betreibbar.	① ② ③ ④ ⑤	
7	Ich habe viel Kontrolle über die meisten Bereiche meines Geschäftes.	① ② ③ ④ ⑤	
8	Mein Geschäftsfeld erscheint in den Augen vieler relativ unattraktiv.	① ② ③ ④ ⑤	
	Summe der Punkte		

Auswertung

Die Summe der Punkte gibt Ihnen einen ersten Anhaltspunkt für die möglichen Gewinnaussichten für Ihr Geschäft. Natürlich können einzelne, extrem stark ausgeprägte Faktoren andere, schwächere kompensieren und es spielen etliche andere Dinge auch noch eine Rolle.

- **8 – 16 Punkte: Potenziell unprofitabel**

Wenn Ihre Gesamtpunkteanzahl in diesem Bereich liegt, bedeutet das, dass Ihr Geschäft im besseren Fall darauf ausgelegt ist Umsatz zu produzieren. Gewinn könnte daraus aber potenziell wenig resultieren. Wenn keine anderen Gründe massiv dafür sprechen dieses Geschäft auszuüben, eher die Finger davon lassen, nach etwas anderem umsehen bzw. das Modell so verändern, dass die Punkteanzahl steigt.

- **17 – 31 Punkte: Genauer zu hinterfragen**
In diesem Bereich könnten Sie eine gute Basis für ein profitables Geschäft haben. Offenbar gibt es aber einige der 8 Punkte, die zu schwach ausgeprägt sind. Analysieren Sie diese näher und erarbeiten Sie Verbesserungsmöglichkeiten dafür.
- **32 – 40 Punkte: Potenziell sehr profitabel**
Sie haben eine mögliche „Goldgrube“ gefunden. Um so viele Punkte zu erhalten, müssen viele der Faktoren sehr stark ausgeprägt sein. Machen Sie einen Plan und legen Sie los!

Falls Sie noch weitere Fragen dazu haben, stehe ich Ihnen gerne per Mail unter service@romankmenta.com zur Verfügung.

Wenn Sie einen Plan für die Erzielung möglichst hoher Preise, Honorare und Gewinne für Ihr Geschäft brauchen, holen Sie sich das E-Book

„Der Business Quantensprung - Als selbstständiger Dienstleister sechsstellig verdienen“

>>> hier: <http://www.romankmenta.com/e-book-der-business-quantensprung/>



Viel Erfolg dabei!

Ihr

Roman Kmenta

PS: Gerne arbeite ich als Business Coach gemeinsam mit Ihnen an Ihrer Positionierung und daran Ihr Geschäft kräftig wachsen zu lassen. Kontaktieren Sie mich bezüglich eines unverbindlichen und kostenlosen Ersttelefonats unter service@romankmenta.com.